

Service für Ihre Zahnarztpraxis

- bis zu 5 Jahre Garantie mit Patientenpass
- Implantat-Planung inkl. Bebilderung
- Implantat-Sprechstunde für Patienten
- SimPlant -Technologie
- Beratungsmodelle
- Cara von Heraeus
- Abrechnungs-Hotline
- Einkaufsportal für Verbrauchsmaterialien.
Material-Anfragen bitte an: [Raoul Gerhold](#)
- Schleifservice für Instrumente
- 24 Stunden Erreichbarkeit
- Finanzierungsangebote, bis zu drei Monate zinsfrei
- Zahnersatz-Zusatzversicherung
- Patienten-Taxi

Erfolgsunterstützungen für Ihre Praxis

- Qualifiziertes Aus- und Fortbildungs- Programm für die Behandler/-in und das Praxisteam (z.B. RAPPE Seminar-Tag)
- **ProLab®**- Akademie-Kongress
- Workshops zur dentalen Digitalfotografie, Marketing und Praxis-Kommunikation
- Praxisindividueller Botendienst
- direkte Ansprechpartner für Ihre Praxis
- Termingarantie
- Statt Auslandzahnersatz bieten wir Ihnen unsere Junior-Team-Fertigung. Details erfahren Sie hier.

Info-Flatscreen im Wartezimmer

Wir haben bei uns ein System installiert, das sich unsere Kunden live anschauen können, RAPPE Zahntechnik übernimmt– je nach Umsatz – einen Teil bzw. die vollen Leasingraten. Wir informieren und beraten Sie gern! www.infoskop.de

Individuelle Patienten-Beratungsmappen mit detailliertem Kostenplan evtl. Alternativpläne, Bebilderung (Zahnstatus vorher/nachher). RAPPE Zahntechnik versteht sich als Partner der Praxis nicht nur im Bereich „qualitativ hochwertiger Zahnersatz“, sondern auch und vor allem im Bereich „Schaffung von wirtschaftlichem Erfolg“. Hier unterstützen wir die Kunden mit allen uns zur Verfügung stehenden Mitteln, denn nur wirtschaftlich erfolgreiche Praxen etablieren sich langfristig am Markt.